

REQUEST FOR QUOTE (RFQ)

¿Para qué sirve?

La modalidad RFQ (pedido de cotización) está diseñada para facilitar la operatoria en productos de baja liquidez o para grandes volúmenes. Permite que los agentes soliciten cotizaciones en tiempo real, optimizando la negociación.

¿En qué segmento está disponible?

En esta primera etapa está disponible para el segmento agropecuario.

¿En qué plataforma se accede?

La modalidad RFQ está disponible únicamente en la plataforma E-Trader, accesible mediante permisos habilitados por el mercado Matba Rofex. No está habilitado para el canal OMS.

¿Para qué agentes / participantes está dirigida?

Está dirigida a Agentes de Liquidación y Compensación (ALyC), Agentes de Negociación (AN) y grandes participantes que operan contratos con menos liquidez o buscan realizar bloques de volumen significativos.

¿Qué ventajas les provee a estos agentes/participantes?

- **Armado de estrategias:** Permite solicitar cotizaciones simultáneas de varias posiciones, posibilitando el armado de distintas estrategias con futuros y opciones.
- **Confidencialidad:** El sistema oculta la identidad del solicitante y de los proveedores de liquidez.
- **Eficiencia:** El proceso directo de cotización y respuesta permite optimizar tiempos en la ejecución.

¿Cómo se pide una cotización?

1. Ingresar en e-Trader.
2. Seleccionar el contrato y en la vista "Ingreso de órdenes" elegir "Enviar RFQ".
3. Indicar la cuenta y la cantidad de contratos. El sistema no requiere especificar si es compra o venta.

REQUEST FOR QUOTE (RFQ)

¿Quiénes deben responder ante una solicitud de RFQ?

Los proveedores de liquidez son los únicos participantes habilitados para recibir y responder ante solicitudes de RFQ. El proveedor de liquidez puede cotizar un volumen diferente a lo solicitado, ósea puede responder parcialmente una solicitud.

¿Cómo se responde a esa cotización?

Los proveedores de liquidez reciben la solicitud y cotizan un precio de compra y/o venta en un plazo definido (1 minuto de duración). Los agentes pueden operar sobre las cotizaciones recibidas o desestimar la operación. En caso de respuesta, se puede ejecutar el negocio con los proveedores que ofrecieron las mejores condiciones.

Los proveedores de liquidez pueden cotizar de 2 formas diferentes, directamente a quien pidió la cotización o bien directamente en el sistema de negociación .